



Kurs NLP

termin i miejsce najbliższej edycji pod adresem:
NLP.srp.com.pl



Odkryj Swój potencjał!

**Rozpocznij fascynującą przygodę z NLP.
Działaj jeszcze skuteczniej.**

Szkolenie stworzone z myślą o przedsiębiorcach, sprzedawcach, handlowcach i każdym, kto chce skorzystać z narzędzi, dzięki którym jego potencjał zostanie wykorzystany w pełni.

Zapraszamy Cię na szkolenie, które pozwoli Ci rozwinąć umiejętności komunikacji, ukierunkuje Twoje myślenie na odpowiednie tory i pomoże Ci znaleźć wiele przydatnych strategii i rozwiązań. NLP daje Ci nowe, fascynujące możliwości, dzięki którym to, co robisz na co dzień, może stać się jeszcze łatwiejsze i bardziej przyjemne. Jeśli zechcesz skorzystać z możliwości, jakie się przed Tobą otwierają, szybko okaże się, że potrafiisz już dzisiaj więcej, niż Ci się wydaje. Gorąco polecam Ci rozpoczęcie tej drogi rozwoju w kierunku, który Sobie wybierzesz.

Uczestnicząc w tym szkoleniu dowiesz się:

Czym jest NLP i jak je wykorzystać z korzyścią dla Siebie i innych.

Dlaczego z jednymi ludźmi jest łatwo, a z innymi trudno znaleźć nic porozumienia.

Jak wpływać na Siebie i na Twojego rozmówcę, aby osiągnąć wspólne cele.

Dlaczego tak często złożone cele i plany nie są realizowane w 100%.

i wreszcie:

Jak przestać tracić czas na to, co nie działa i działać skuteczniej na co dzień?

Jeżeli odpowiedzi na te pytania nurtują Cię i chcesz poznać szereg informacji i technik, które mogą zmienić u Ciebie bardzo wiele, to szkolenie **Kurs NLP** z pewnością jest dla Ciebie.

Pozostaje tylko pytanie, **jak bardzo oczekujesz pozytywnych zmian?**



Głównym celem **Kursu NLP** jest pokazanie Ci i nauczenie podstawowych technik programowania neurolingwistycznego, dzięki którym wiele codziennych problemów, a raczej wyzwań stanie się dla Ciebie o wiele łatwiejsze. Problemy z komunikacją z innymi ludźmi, motywacją do działania, realizacją zamierzonych celów, wpływaniem na Siebie i innych, te i wiele kłopotów dnia codziennego, mogą już niebawem przestać być Twoim udziałem.

Postaramy się odpowiedzieć w prosty sposób na pytania dotyczące podstaw skutecznej komunikacji, wzorców zachowań społecznych, wyznaczania celów i motywacji.

Dzięki temu, uczestnicy szkolenia zdobędą wiele nowych możliwości wyboru strategii, koncepcji i doboru technik w kontaktach z otoczeniem i... samym Sobą.

- Excellent
- Very good
- Good
- Average
- Poor



Stawiamy na skuteczność,

która w perspektywie czasu, w kontekście biznesu przekłada się na zwiększenie przewagi konkurencyjnej, pozyskiwanie coraz to nowych klientów i budowę sieci trwałych relacji z klientami.

Podczas szkolenia poznasz następujące zagadnienia:

- czym jest NLP (programowanie neurolingwistyczne) i gdzie można zastosować techniki i narzędzia NLP
- sposoby budowania Rapportu – porozumienia z rozmówcą
- strategie poznawcze i programy warunkujące odbiór informacji
- użycie języka perswazji, wzorce lingwistyczne
- wyznaczanie i realizacja celów
- kotwice, emocje i ich wpływ na Ciebie
- automotywacja do działania



Po poznaniu tych zagadnień wzrośnie nie tylko efektywność i jakość tego, co robisz, ale także, a nawet przede wszystkim zwiększy się Twój zapał do działania, zaczniesz działać bardziej entuzjastycznie i czerpać większą radość ze swoich działań, a nie tylko rezultatów.

Programowanie neurolingwistyczne i jego zastosowanie na co dzień

- geneza, podstawowe punkty odniesienia programowania neurolingwistycznego do życia codziennego,
- założenia operacyjne NLP
- uniwersalność systemu i możliwości zastosowania w kontekście tak prywatnym, jak i biznesowym



Rapport – jak błyskawicznie odnajdywać porozumienie z rozmówcą.



- czym jest rapport
- poziomy rapportu
- techniki błyskawicznego uzyskiwania porozumienia
- zmiana punktu widzenia i zrozumienie stanowiska rozmówcy
- rola lingwistyki w sprawnej komunikacji

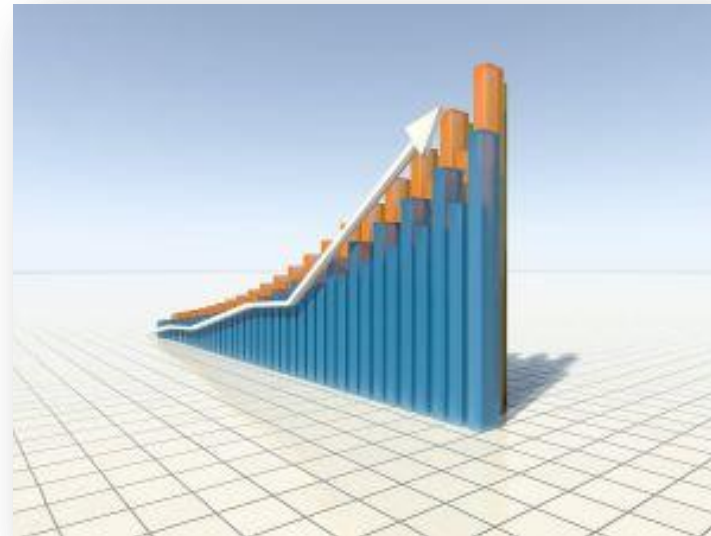
Metaprogramy – dowiedz się, co kieruje Tobą i innymi na co dzień

- czym są metaprogramy
- jak wykorzystać wiedzę na temat strategii działania
- rola metaprogramów w uskutecznianiu komunikacji
- wykorzystanie analizy metaprogramów do oceny własnych reakcji i zachowań



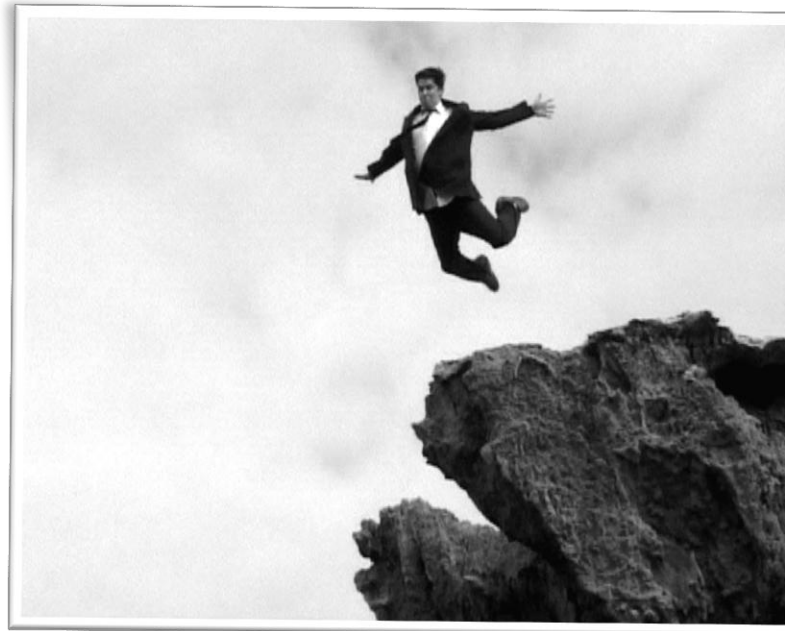
Język perswazji – słowa, które znaczą więcej niż inne.

- słowa-klucze
- użyteczne wzorce lingwistyczne
- nacechowanie emocjonalne i konteksty znaczeniowe



Cele, ich realizacja i automotywacja do działania

- określanie celów i korzyści
- wykorzystanie potęgi pozytywnego myślenia
- doskonalenie poprzez działanie
- kontrola emocji i nastawienia w procesie planowania i realizacji





Emocje, kotwice i ich wpływ na Ciebie

- stany emocjonalne i ich wpływ na nasze działania
- rola skojarzeń przy podejmowaniu decyzji i działań
- kontrola wpływu emocji na Twoje efekty

Metody i techniki stosowane podczas szkolenia:

- testy
- dyskusja – praca w parach
- praca indywidualna
- mini-wykłady





Sprawdź termin i miejsce najbliższej edycji pod adresem:
NLP.srp.com.pl

Uczestnicy szkolenia otrzymają materiały szkoleniowe.

Szkolenie prowadzone jest w systemie warsztatowym. Część teoretyczna znajduje odzwierciedlenie w zajęciach praktycznych, a każdy z uczestników będzie mógł poznać swoje predyspozycje, wyrazić swoje poglądy w trakcie dyskusji oraz nabyć nowe umiejętności podczas ćwiczeń, rozwiązywania studium przypadku i odgrywania ról.

Jeżeli pojawią się jakiegokolwiek niezrozumiałe zagadnienia, każdy z uczestników będzie miał okazję na ich wyjaśnienie podczas konsultacji z trenerem zarówno w trakcie przerw, jak i (drogą elektroniczną) po zakończeniu szkolenia. Szkolenie wspierane będzie sprzętem audiowizualnym i nowoczesnymi rozwiązaniami treningowym.

Uczestnicy otrzymują certyfikaty ukończenia szkolenia



Szkolenie odbywać będzie się w godzinach 10:00- 18:00 z wyłączeniem godzinnej przerwy obiadowej.

Całkowity koszt uczestnictwa, włączając materiały, poczęstunek kawowy, certyfikat uczestnictwa i dodatkowe konsultacje za pomocą poczty elektronicznej to **996 647 zł netto** (dostępne zniżki opisane są na stronie www.NLP.srp.com.pl – link na dole) płatne przelewem na konto firmy:

SRP

Adres siedziby głównej: 44-100 Gliwice, ul. Rybnicka 7/2

NIP: 576-146-06-34

REGON: 160252654

Telefon: +48 53 55 33 070

Telefon: +48 (71) 716 47 62

Bank: ING

Numer konta: 66 1050 1171 1000 0090 6789 7109

w tytule:

Imię i Nazwisko – (firma) – Kurs NLP

W razie pytań kontakt telefoniczny lub email: biuro@srp.com.pl